

... das Showroom Konzept von ...



Das Direktvertriebsunternehmen TARAS worldwide bietet seinen Kunden innovative Produkte für natürlich-gesunde Reinheit, Entspannung, Therapie und gesunden Schlaf – und führt in seinem Sortiment neben seinem Starprodukt, dem „thermoAS“ weitere Premium-Artikel, deren Vertrieb durch das Showroom Konzept optimiert ist.

Wer hier drin sitzt, fühlt sich wie auf Wolken – und möchte am liebsten nicht mehr aufstehen. Denn er sorgt für pure Entspannung und das perfekte Rundum-Wohlgefühl, der Relax- und Massagesessel „Diamant“: Er wurde von TARAS worldwide in Zusammenarbeit mit einer Wirbelsäulen-Spezialistin entwickelt und bewirkt mittels Luftdruck und zuschaltbarer Heizfunktion überall dort sofortige Lockerung, wo es gerade Not tut, entspannt die Muskelpartien von Kopf bis Fuß, beeindruckt zudem mit einer Vielfalt an Massage-Arten, mit deren Hilfe sich die Relax-Wirkung individualisieren und an die aktuellen persönlichen Bedürfnisse anpassen lässt.

Eine wohltuende Wirkung, die wirklich jeder schätzt. Schließlich brauchen wir alle Entspannung, pflegen einen Lebensstil, der vielfach verspannt und damit Beschwerden generiert, die unsere Lebensqualität beeinträchtigen, unsere Bewegung einschränken, uns oft sogar krank machen. Und so gibt „Diamant“ als einer von mehreren Massagesesseln gestressten Kunden die Möglichkeit, sich zu erholen und zu frischer Tatkraft zurückzufinden.



„Diamant“ ist ein weiteres Produkt von TARAS worldwide, dessen Fundament der Direktvertrieb des „thermoAS“ bildet. Der Dampfreiniger sorgt für Hygiene, Gesundheit und Wohlbefinden in den eigenen vier Wänden, Zeit- und Geldersparnis – und rennt bei den TARAS-Kunden offene Türen ein. Auf der Basis dieser Erfahrungen entschloss sich der Firmeninhaber Jens Weihrauch, weitere Produkte zu entwickeln, die zu den Interessen der Kunden des Unternehmens passen – und ließ so ein zusätzliches Geschäft für seine Direktvertriebspartner entstehen: als Showroom Konzept, welches vor zwei Jahren in Podelwitz bei Leipzig seine Anfang nahm und sich seither bundesweit an mehreren anderen Standorten etabliert hat. Denn Gesundheit betrifft uns alle – gerade Rücken, Becken und Kniebereich sind unser aller Schwachpunkte. Mit den Massagestühlen geht TARAS worldwide genau auf diese Bereiche ein – und gibt mit seinem Showroom Konzept all jenen, die sich für „Diamant“ interessieren, in ihm Probe sitzen beziehungsweise liegen und sich so direkt von seiner Wirkung überzeugen möchten, die Möglichkeit, dies tun. Denn TARAS Worldwide hat in seiner Firmenzentrale im sächsischen Podelwitz einen Showroom eingerichtet, in dem der Relax- und Massagesessel darauf wartet, von potenziellen Kunden getestet zu werden. Nach einer gründlichen Aufnahme und Analyse der jeweiligen Beschwerden wird der Interessent vom ihn begleitenden Vertriebspartner zunächst über deren wahrscheinliche Ursachen aufgeklärt und anschließend mit dem auf ihn ausgerichteten Massage-Programm behandelt. Da meist bereits nach 30 Minuten eine erhebliche Besserung der Beschwerden auftritt, welche zudem wesentlich länger anhält als die üblichen Symptombehandlungen der Ärzte mittels Tabletten, Spritzen oder gar Operationen, fällt die

Bewertung des „Diamant“ durch den Kunden fast ausnahmslos ausgesprochen positiv aus. Der denkbar beste Überzeugungseffekt überhaupt, welcher dem zuständigen Vertriebspartner die Überzeugungsarbeit abnimmt und gleichzeitig seine Verkaufschancen optimiert, ihn also doppelt profitieren lässt.

2016 in Leipzig gegründet, ist es TARAS worldwide binnen kürzester Zeit gelungen, mit seinen drei innovativen Produktlinien einen völlig neuen Markt zu schaffen und sich zu einem internationalen Projekt zu entwickeln. Mittlerweile zeigt sich TARAS in sieben europäischen Ländern und zwei zentralasiatischen Staaten präsent und hat es sich zum Ziel gesetzt, stetig weiter zu wachsen und mit Hilfe seiner Erfahrung, seines Know-how und seines bewährten Vertriebskonzepts ein international flächendeckendes Händler- und Vertriebsnetz aufzubauen. Wer das Unternehmen auf seinem Weg begleiten und dessen Zukunft als selbständige/r Vertriebspartner/in mitgestalten, gemeinsam einen schier unersättlichen Markt erobern und sich dabei eine Karriere aufbauen möchte, ist bei TARAS worldwide herzlich willkommen.



Tatsächlich offeriert das Unternehmen all jenen, die sich für die Themen Gesundheit und Umwelt interessieren und auf der Suche nach einer lukrativen neben- oder hauptberuflichen Beschäftigung sind, eine einzigartige Chance auf eine erfolgreiche Zukunft. Eine Chance für jedermann/jederafrau: Denn als TARAS-Vertriebspartner/in kann jede/r – ohne Risiko und ohne Einsatz größerer finanzieller Mittel erfolgreich sein. So bietet die Unternehmens-Zentrale all seinen VertriebspartnerInnen eine fundierte Ausbildung im Verkaufs- wie auch medizinischen Bereich – und die Möglichkeit, weitere Standorte zu besetzen.

TARAS worldwide hat die Weichen für den maximalen Erfolg aller gestellt. Wenn auch Sie sich für eine erfolgreiche Zukunft entschieden haben und dabei sein möchten:

www.taras-worldwide.com